



ALAIN CHIAPPINELLI, DR. EN QUIROPRÀXIA, QUE DIRIGEIX UN CENTRE A SITGES (1)

“Es pot fer molt de mal amb les mans”

Li explico a un amic metge, a Barcelona, que el meu proper personatge en aquest “Corral Ajeno”, serà el doctor Alain Chiappinelli -que dirigeix el Centre Chiropràctic de Sitges-, i deixa anar una corrua d'elogis i frases admiratives, que fins he dubtat a citar-les perquè més d'un pensarà que són publicitat, cosa que no és l'objectiu d'aquesta entrevista.

“Chiappinelli” -diu el meu amic-, “és, a la columna vertebral, el que Christian Barnard va ser a la cardiologia en els anys '60 del segle passat”. Li dic que Barnard va aportar a la medicina els trasplantaments de cor i que Chiappinelli, que se sàpiga, no ha inventat res que tingui a veure amb el sistema nerviós central o el tractament de les vèrtebres.

“Tu mira i veuràs”, insisteix el metge català qui confidencialment diu que, amb freqüència, envia als seus pacients a la consulta de Chiappinelli i que tots tornen encantats amb l'experiència-. “Només el fet d'haver creat a Sitges una clínica de la columna que és pionera a Europa, ja val per comparar-l'ho amb els millors. I et dic més: Sitges no sap el que té i no sé si se'l mereix”.

Plop!

Per Rubén Adrián Valenzuela (texto y foto)

- Un metge a Barcelona el compara amb Christian Barnard. Què ha fet vostè, Dr. Chiappinelli, per relançar les teràpies relacionades amb la columna vertebral?

- Res. No he inventat res nou. Només faig bé el meu treball i trio acuradament als meus col·laboradors.

- Diu el meu amic que el Centre Chiropràctic que vostè dirigeix és un luxe per a Sitges.

- Jo diria més aviat que és una oportunitat. És cert que Sitges és una localitat petita, però el que jo considero un luxe és poder viure i treballar aquí, a pocs metres del mar. I amb aquesta llum...

El Dr. Alain Chiappinelli (52 anys, natural de París, casat i pare de dos nois: Andreas, d'11 anys i Lucca, de 10), es va estar formant durant set anys en un centre universitari en Sant Lorenzo, Califòrnia, per aprendre-ho tot en relació amb la columna vertebral. Després del seu doctorat es va instal·lar a la capital de França, però un dia, durant les Olimpíades de Barcelona, va venir a Sitges amb uns amics. “Va ser en una terrassa, pre-

nent-nos un cafè, probablement aquí mateix (al Cafè Roy), on vaig decidir venir a instal·lar-me a Sitges”.

- Va veure aquí un terreny apte per als negocis?

- No tot s'ha de mesurar en termes comercials, encara que un no fa una gran inversió per dedicar-se a practicar la caritat.

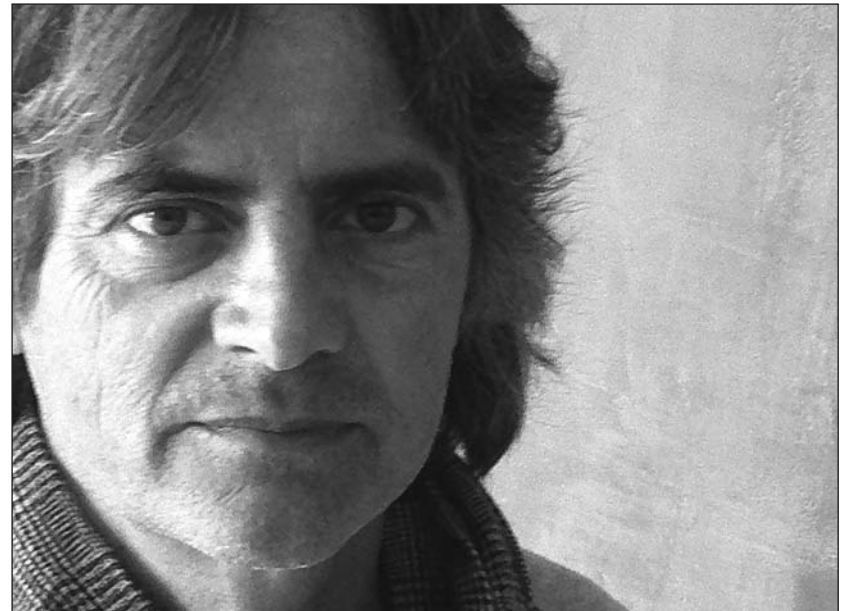
- M'han dit que els seus serveis són

Durant les Olimpíades del 92 va venir a prendre's un cafè a Sitges i va decidir instal·lar-se aquí amb la seva Clínica de la Columna Vertebral

molt cars per al ciutadà mitjà, el que viu d'un sou i ha conformar-se amb la Seguretat Social.

- Quan es tracta de salut i benestar, res és car. La inversió oportuna en la columna vertebral, en les dolències d'esquena, estalviaria molts diners en l'edat adulta. D'altra banda les tarifes del Centre són bastant normals: 65 euros la primera sessió i 53 les següents.

- Posem que em fa mal l'esquena i vaig a la seva consulta. Quantes ses-



Alain Chiappinelli, Doctor en Quiropràxia. Coneix tots els secrets de la columna vertebral i suggereix que tractem el nostre cos com un cotxe de gamma alta.

sions necessitaré per sortir amb el problema resolt?

- Depèn de la dolència que pateixi i que atengui les indicacions del seu terapeuta. Cada persona és un món i tots som móns diferents. Però quant més aviat es posi en mans d'un quiropràctic, abans resoldrà uns problemes i evitarà uns altres. Pensi que ara estem fets per viure cent anys i la vellesa amb malalties i dolors es fa molt llarga.

El Dr. Chiappinelli, que sent inclinació a fer metàfores amb els cotxes, especialment si són d'alta gamma, fa paral·lelismes amb la cura que tenim pels nostres vehicles abans que pel nostre organisme. “Si portes un cotxe al taller” -diu- “i li fas una revisió mecànica a fons, pots anar 500 mil quilòmetres sense problemes. Si no el cuides i només mires les bugies i algun que altre detall, cada 60 mil quilòmetres hauràs de tornar al mecànic, perquè et posin “fàrmacs” en la gasolina...”

També parla de cotxes d'alta gamma quan em mostra la dotació d'aparells que hi ha en el seu Centre Chiropràctic. Entre Sitges i Barcelona (on ha obert una segona consulta) té 13 cadires o lliteres altament tecnificades, molt modernes i computeritzades -“més cares que un Mercedes”-, on un pot instal·lar el seu malmès cos i sentir que et van posant els ossos i les articulacions a lloc. Em fa una demostració instal·lant-me en un aparell que s'aixeca o desplaça per parts, segons on es vagin detectant els problemes articulars, musculars o tendinosos. Si la cosa és en el costat dret, la llitera s'aixeca per aquesta zona i es despla-

ça o llisca cap avall per l'esquerra. I els beneficis es comencen a manifestar gairebé a l'acte, tenint en compte que a la part mecànica s'afegeix l'efecte tàctil, gairebé sensual, de les mans de l'especialista. “Un quiropràctic ha de tenir un tacte especial, gairebé millor que la seva oïda o el seu olfacte” -diu mentre va manipulant l'esquena-. “I així com amb les mans es pot fer molt bé, cal cuidar-se dels xerraires, els intrusos en aquesta professió, que poden fer molt mal”.

Explica el Dr. Chiappinelli que Espanya és un dels dos països europeus que encara no han incorporat la quiropràxia a la Seguretat Social i no ha dictat una llei que reguli aquesta activitat. “Aquí” -afirma-, “qualsevol pot fer un curs de dues o tres setmanes i després dedicar-se a fer massatges, estiraments o el que vulgui, sense mesurar les conseqüències. Hi ha més de 3.000 d'aquests pseudo quiropràctics només a Barcelona i no més de 150 professionals, titulats en universitats de prestigi, a tota Espanya. Quatre d'aquests últims doctors (cap espanyol) treballen amb mi al Centre Chiropràctic de Sitges, el que ens permet oferir els nivells d'excel·lència que hem aconseguit...”

La setmana vinent el Dr. Chiappinelli parlarà de portes secretes en les seves consultes perquè surtin els famosos que recorren als seus serveis. I de les dolències més freqüents que acostumen afectar alguns personatges de l'esport o la vida pública.

(rubenadrianvalenzuela@yahoo.es)

Traducció l'Eco de Sitges.